

参加資格：サルじゃないこと。以上！

SW×2

(サルではわからないかもしれない Sales Writing 講座)



ラッタです。

まず、はじめにお詫びを・・・。

実はこのお手紙は未完成です。

このお手紙の目的は、あなたに「あるコンテンツ」を紹介すること。  
そう。セールスレターのとつもりで書いたのが、このお手紙です。

僕はしばしば、コピーライティングなんかを人に教える際、  
「セールスレターは**大好きな恋人へのラブレター**のとつもりで書こう！」  
なんてことを話しています。

そして、

「**子供に読み聞かせて**あげられるような、文章を書こう！」  
なんてことを話しています。

その張本人が、未完成（しかも思いっきり手抜き）のままのレターをあなたにお披露目する・・・言語道断です。深くお詫び申し上げます。

だけど、このレターを未完成のまま公開するには、  
あるひとつの**決定的な理由**があるんです。

だって・・・、

**あまりにも、安すぎるんだもん。**

セールスレターなんてものは、当たり前ですが、  
「商品売ってナンボ、自分が儲かってナンボ」で書くものです。

ふだん180日で40万円のコンサルフィーを頂く僕が、  
コピーライティングのど真ん中な本質をこの価格でお伝えするなんてありえません。

（価格についてはこのお手紙の後半で書きます。  
もったいぶってるというより、軽く後悔してるので書きたくないのが本音。）

「販売開始だから景気よく！」と調子こいて、  
**とんでもなく安い価格**にしてしまった。

はっきり言って、ちょっと後悔しています。  
はっきり言って、今の価格のときはあまり売れてほしくない。  
だからどうせなら、

値上げて適正価格になったときに、  
ちゃんと「売れるための」レターを書こうと思っています（ゲス顔）。

今の時点では、

ここでお伝えする話の価値をちゃんと分かってくれる人だけに、  
何がなんでも情報発信で稼ぐ！と本気の人だけに向けて、

ひっそりと（あまり売れないように心がけつつ）・・・

未完成、というか**ぶっちゃけ手抜き**しながら、  
このお手紙を今あなたに向けて書いています。

## セールスレター？コピーライティング？ なにそれ美味しいの？

現在、僕が「ラッタ」というHNを使っているときは、  
せどり・物販系の情報発信をしていることがほとんどです。  
対象の読者さんも必然的にせどらーさんや物販プレイヤーの方が大半。

そうなる、とくに僕のメルマガ経由で今この文章を読んでいる方は  
コピーライティングって言葉を聞いても、あまりピンとこない人が多い  
かもしれません。

あなたもそうでしょうか？

コピーライティング力とは、ものを売る力だけではありません。  
文章力とか表現力とか構成力とか販売力とか、そういうスキルを、  
まるっと包含した**情報発信のための総合的な能力**だと思ってください。

そして、なんでわざわざ、  
せどらーさんにとって畑違いなはずの情報発信について  
僕が語るかという、理由はたった1つ。

やっ**て**いて**い**い**こ**と**し**か**な**い**か**ら**で**す。

僕は日ごろから、せどりや物販をするなら、  
同時にメルマガとか公式LINEとかブログとか、  
なんでもいいから、情報発信をやるべきだ**っ**てことを言っています。

プレイヤーとして活動していくうちに、  
自分流のノウハウって、どんどん蓄積されていくものですし、  
その知識を**備忘録**や**実践記**ついででいいので発信していくべきだ**っ**と思う。

(も**っ**とも、これ**っ**て別にせどりや物販系の情報発信に限らず、  
すべてのビジネスや何かしらの活動をしている方に向けて言えるけど)

ぶ**っ**ちゃ**け**、僕はせどりを始めてから今まで、  
苦**ら**しい苦**ら**い**し**て**ま**せ**ん**。

何**か**ら何**ま**で**順**風**満**帆なん**で**す**よ**ね。

それは、せどり初心者の頃から、  
情報発信のこういうメリットを最大限受けていたから。

- ・ 自分の商品を自由に売れるようになる
- ・ 他の人の商品も自由に売れるようになる
- ・ 商品紹介の依頼が来るようになる
- ・ 教材を無料でもらえることもよくある

- ・せどらーどうしの横のつながりができる
  - ・せどらーどうしで飲みに行ったり情報交換でスキルアップできる
  - ・実力のあるせどらーから「ここだけの話」を聞く機会が増える
  - ・セールス力が身につく＝せどりノウハウが手に入る
  - ・要するに情報発信してるとせどりでも稼ぎやすくなる
  - ・マーケティングのイロハがわかるので
- 詐欺みたいなもの買わなくて済むようになる
- ・おもしろい文章が書けるようになる
  - ・文章力や表現力が上がるので、他のビジネスにも展開できる
  - ・You Tubeや音声配信でも跳ねるようになる
  - ・自動化すれば、寝て起きたら報酬発生のような不労所得も実現できる  
(僕も、寝て起きたら報酬発生なんて数え切れないほど経験してます)

・・・ザッと思いついたものを列挙しただけですが、  
本気で情報発信のメリットを挙げ出したら、200以上は出せる。

資金たった5000円でCDせどりを始めた僕が、  
なぜあつという間にせどりで結果を出すことができたのか？  
せどりと同時に情報発信も始めていたからなのは間違いないでしょう。

そして、そんな情報発信を始めたときに、  
真っ先に僕が学んだのが冒頭から言ってるコピーライティングなんです。

ところで。

先日、経営者さんとか個人事業主の方を集めて、

小規模なウェビナーをしました。

内容はもちろんコピーライティングについて。  
ただし、小手先だけの「文章の書き方」論じゃなく、

もっとずっと、本質的なお話です。  
具体的にどういう話をしたかというと・・・

少し前まで、僕は「CDせどりスタートアップ講座」という、  
せどりの教材を、広告も使わず、ほそぼそと販売していたのですが、  
数日だけの販売期間で130本以上を売ってしまいました。

その販売ページの書き方を徹底解剖する。そんな内容です。

また、ふだんのメールマガジンやダイレクトメール、  
ブログや公式ラインやSNSをどうやって更新し、  
ファンを獲得し喜ばせ、優良顧客になって頂くことができるのか？

にまでおよぶ内容だったと思います。

僕のライターとしての全実存をかけて話しました。

ウェビナーに収集したのは、さっき書いたように、  
経営者さんとか個人事業主の方です。  
せどりをやっている人もいれば、せどりの「せ」の字も知らない人まで。

結果、彼ら全員が大満足してくれる内容になりました。

だから、別に「せどりをやってる人」じゃなくても、  
文章を書いて誰かになにかを伝えたい人なら  
みんなに役立つ内容なんだなー、と確信したんですね。

事実、このウェビナーに参加してくれた方々からは、

- ・何十万円もするセミナーと同じかそれ以上の価値がある。
- ・ものすごく有益で分かりやすいお話で、大変勉強になった！

- ・今すぐにでも売れる文章が書けそう！
- ・なんで今まで、自分の文章がつまらなく退屈だったかが分かった…
- ・これって、セールス以外の文章を書くこと全般に応用できますね！
- ・正直、他の文章力テクニックはもういらなないと思いました。
- ・今まで習ってきたどのライティング講座よりもすごいかもしれない！
- ・どうしてラッタさんの文章はスラスラ読めるのかが分かった。
- ・商品じゃなくても、「自分を売り込む」ことにも使えそうです！！
- ・何故、もっと早く教えてくれなかったんですか？！（泣）

なーんて声を頂きました。

で、今回のお手紙でお伝えしたいのは、繰り返し学んで頂けるように「このときのウェビナー音声をコンテンツにしたよ！」ってこと。

価格は2980円です。

はっきり言います。バカじゃねーのか！？自分w

本当だったら、  
最低でも3万円で売っていいような内容だと思ってます。  
（「最低でも」です）

そして、希望される方には  
実際に文章を書いてもらって、それを僕が添削&アドバイスするサポートも1回付けさせていただきます。

添削する文章は、ウェビナーの感想でも自己紹介でもセールスレターでも何でもいいです。もはやスポットコンサル。

スポットコンサルまで付いて2980円…もういちど言っていていいですか？

・・・バカじゃねーのか！？自分w

ただし、2980円は**限定**の価格とさせていただきます。

僕が「もうサポート無理！」ってなった瞬間に、このページは消滅させます。

再発売することがあったとしても、そのときは確実に値上げします。

いや・・・そりゃあ値上げしますよ。

ずっとこんな価格で売ってたら、コンサル生さんに刺されます。汗

そして、

限定価格での販売期間中は、銀行振込のみのご対応とさせていただきます。

この**バカみたいに安い金額を維持**するためです。

そんなこんなで、この売る気があるようであまりない、  
未完成で超手抜きなお手紙は、そろそろ締めたいと思います。

- ・本当にやる気のある方
- ・本物のライティングスキルを身につけたい方
- ・商品を守る売らないにかかわらず、文章の表現力を磨きたい方
- ・商品ではなく、「あなた自身を」お客に売り込みたい方
- ・もちろん商品売り込みたい方
- ・サルではなく、人間の方・・・笑

のみ、お待ちしております。ご購入は次のページにお進みください。



※SW2（サルではわからないかも知れない Sales Writing 講座）は、現在、銀行振込でのご購入のみ受け付けています。

ご購入希望の方は、[こちらのお問合せフォーム](#)から、

「SW2 購入希望」とお申し付けください。

折り返し、振り込み口座情報などをメールにてお送りさせていただきます。

## 追伸 「私は**初心者**だから、情報発信なんて・・・」

僕はせどりを人に教える活動をしていますから、クライアントの事例をせどらーさんだけに限定しても、今まで数えきれないほど、こういう言葉を耳にしてきました。

でもね。

そういう初心者の方と話をしていると、

「え！？そのノウハウ、俺知らないんだけど！」

「そんな商品も売れるんだ！へえー！！」と関心することがよくあるんですよ。

こっちがせどりの手法を教えるはずなのに、まるで相手の方からコンサルしてもらってるような、そんな気分になることさえあります。

「今すぐにでも、そのノウハウ売れるよ！！」

思わずそう初心者さんに言っちゃうことが結構な確率であるんですよ。で、僕はこう断言したいんです。

## あなたの記憶と知識と経験は**財産**だ。

万一、あなたが、生まれてから現在までの記憶がぜんぶ消し飛んだ  
「ここはどこ？わたしは誰？」な記憶喪失者でもない限り、

あなたの発信を心待ちにする人は必ず現れます。  
潜在的に**あなたのことが必要だ**と言ってくれる人が  
この世界のどこかに必ず（そしておそらく大勢）いるんですよ。

それは、**せどりを始めた**と**ほぼ同時**に情報発信を始めて、  
初月で報酬を発生させ、お客さんからも感謝されまくった僕自身の体験  
から言えます。

その頃の僕のせどりの月商はたった7万円。  
お客さんは月商100万円を越えるプレイヤーでした。

それが、沢山の「ありがとう」を言ってもらえて、  
最後は「ぜひ奢らせてください」と**ご飯をごちそうして頂けるほど、**  
**感激**してもらえたんです。

・・・もう一度言います。

発信を続けていれば、  
**あなたの発信**を心待ちにする人は必ず現れます。

潜在的にあなたのことが必要だと言ってくれる人が  
この世界のどこかに必ず（そしておそらく大勢）いる。

ただし、

そんな潜在的なお客さんに「あなたのことを見つけてもらうためには」  
あなた自身が、どうしても磨いておかなきゃいけないスキルがある。

それがコピーライティングです。

人から感謝され、お金を受け取り、さらに自分の今後の活動に活かす。  
その喜びと快感を、あなたと分かち合いたい。

実はそれが、  
この講座を格安にした本音の理由だったりします。

なんか、こういうこと真顔で言うのって照れるんっすよねー。。  
だから追伸で書いてみました。

こんなに雑な文章なのに、ここまで読んでくれたあなただから、  
「こういう真面目なこと言っていていいかな」と。最後にコソツとね。笑

・・・さて。こちらからは以上です。  
ここまでお読み頂き、ありがとうございました。

あらためて、、お待ちしています！

※SW2（サルではわからないかも知れない Sales Writing 講座）は、  
現在、銀行振込でのご購入のみ受け付けています。

ご購入希望の方は、[こちらのお問合せフォーム](#)から、

「SW2 購入希望」とお申し付けください。

折り返し、振り込み口座情報などをメールにてお送りさせていただきます。